

ЭВОЛЮЦИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИНСТИТУТОВ ВОСТОЧНОАФРИКАНСКОГО СООБЩЕСТВА

Наталья Ивкина*

Лора Чкония**

Ярослав Круглов***

DOI 10.24833/2073-8420-2024-2-71-102-115



Введение. В статье производится анализ функционирования основных экономических институтов Восточноафриканского сообщества (ВАС) – Таможенный союз, Общий рынок и Валютный союз. Наряду с этим рассматриваются экономические успехи объединения в ходе продвижения по

этапам интеграции, указанным в учредительном договоре ВАС 1999 г. На основе обширного фактологического материала автор приходит к заключению о том, что институциональные решения ВАС обладают двойственным эффектом: с одной стороны они благотворно влияют на торговое и инвестиционное взаимодействие в рамках объединения, а с другой, – углубляют внутреннюю асимметрию при функционировании объединения и подорывают разноразмерную интеграцию.

Материалы и методы. В процессе исследования темы авторы обращались к сравнительному анализу профильных экономических данных, позволившему выявить роль отдельных стран в экономических процессах внутри ВАС, а также приемам научного познания: анализу, синтезу, обобщениям и сопоставительному анализу.

* **Ивкина Наталья Викторовна**, кандидат исторических наук, доцент кафедры теории и истории международных отношений Российского университета дружбы народов, Москва, Россия
e-mail: ifknatali@rambler.ru
ORCID ID: 0000-0001-8654-7629

** **Чкония Лора Евгеньевна**, научный сотрудник ИМИ МГИМО МИД России
e-mail: l.chkoniya@inno.mgimo.ru
ORCID ID: 0000-0002-5689-7908

*** **Круглов Ярослав Алексеевич**, выпускник бакалавриата факультета международных отношений МГИМО МИД России
e-mail: yar.a.kruglov@my.mgimo.ru
ORCID ID: 0009-0001-6253-496X

В качестве материала исследования были использована литература, посвящённая теме исследования, официальные документы Восточноафриканского сообщества и статистика, опубликованная органами ВАС и “The Observatory of Economic Complexity”¹.

Результаты исследования. Дальнейшее развитие экономической интеграции в рамках Восточноафриканского сообщества сопровождается устойчивым, хотя и не одинаково быстрым ростом торгового и инвестиционного сотрудничества. На сегодняшний день ВАС сталкивается с очевидным торможением интеграционных процессов вследствие сложности продвижения в Валютному союзу и отсутствия возможностей у новых членов активно подключаться к институциональной структуре сообщества. В результате ВАС неформально делится на две группы стран с разной степенью готовности к углублению интеграции.

Обсуждение и заключение. Исследование показало, что восточноафриканская интеграция демонстрирует весомые положительные результаты, несмотря на неполную включённость новых членов, перекрёстное членство, торговые войны и иные вызовы. По мере развития объединения для ВАС становится всё более актуальной схема разнотемпной и разнотемпной интеграции - маловероятно, что новые члены смогут в ближайшее время присоединиться к Таможенному союзу, не говоря уже о более институционально сложных ступенях.

Введение

Восточноафриканское сообщество (ВАС)² – один из наиболее динамично развивающихся интеграционных проектов на Африканском континенте, стабильно прирастающий новыми членами. По состоянию на май 2024 года ВАС состоит из восьми государств: Танзании, Кении, Уганды, Руанды, Бурунди, Южного Судана, ДРК и Сомали и его совокупное население составляет почти 300 млн граждан. ВАС является одним из самых быстрорастущих интеграционных объединений в мире – темпы роста ВВП большинства стран-членов стабильно превышают 6%³.

Целью представленной работы является изучение процесса продвижения стран ВАС по плану создания многосторонней интеграции и оценка эффекта, производимого состоявшимися интеграционными инициативами на развитие региона. В качестве задач исследования выступает ана-

лиз функций институтов и динамики экономических показателей сообщества, таких как товарооборот и инвестиции внутри ВАС.

Исследование

Общая характеристика интеграционного контекста

В соответствии с Договором 1999 г. Танзания, Кения и Уганда взяли на себя обязательство снять все торговые ограничения в отношении стран-участников Сообщества, а также гармонизировать свою налоговую политику. Согласно Договору, после определённой Советом министров даты введение новых налогов и пошлин на товары, торгуемые внутри ВАС, не допускается. Помимо этого, стороны приняли решение воздерживаться от введения мер, прямо или косвенно дискриминирующих однотипные или схожие товары других государств-участников ВАС⁴.

¹ The Observatory of Economic Complexity [Электронный ресурс]. URL: <https://oec.world/en>

² ВАС было образовано в ноябре 1999 г.: президенты Танзании, Кении и Уганды подписали Договор об учреждении Восточноафриканского сообщества, вступивший в силу 7 июля 2000 года. В его основу легла классическая схема международной экономической интеграции, предполагающая продвижение от Таможенного союза через стадии Общего рынка и Валютного союза к Политической федерации. В настоящем исследовании будут затронуты первые три стадии.

³ Kenya: Data and Statistics. EAC Data Portal [Электронный ресурс]. URL: <https://eac.opendataforafrica.org/apps/atlas/Kenya?compareTo=SS,UG,TZ,RW,BI> (Дата обращения: 17.04.2023)

⁴ The Treaty for the Establishment of the East African Community, 1999, p. 53 [Электронный ресурс]. URL: <https://www.eacj.org/wp-content/uploads/2012/08/EACJ-Treaty.pdf> (Дата обращения: 24.02.2023)

Реализация положений позитивно повлияла на объемы торговли между Танзанией, Кенией и Угандой [1. С. 45]. Показатель торговли между членами объединения продемонстрировал тенденцию к росту: в 2004 году он увеличился на 13,7% от уровня 2003 года и составил 1,5 млрд долл. США, в 2005 – на 21% от уровня 2004 года и составил 1,8 млрд долл. США. Следует отметить, что доля стран ВАС в экспорте и импорте внутри Сообщества значительно различалась. По импорту лидировала Уганда, на которую приходилось 70% закупаемых товаров и услуг в торговле между участниками Восточноафриканского сообщества за 2003-2005 гг. Далее следовала Танзания: её вклад за указанный период составлял 23,1%. Кения, по сравнению с Угандой и Танзанией, меньше всего импортировала из стран-партнёров ВАС: в 2006 году её импорт из стран Восточноафриканского сообщества впервые преодолел десятипроцентный показатель. Что касается экспорта, к 2005 году доля товаров и услуг, поставляемых Кенией в страны Восточноафриканского сообщества, составила 78,3%. Для Танзании и Уганды это показатель был значительно ниже и равнялся 13,4% и 8,3% соответственно⁵.

Значительно увеличился объем взаимных прямых инвестиций Танзании, Кении и Уганды: только за 2006 год количество проектов возросло на 77,3%, а объем вложений – на 348,9% (от уровня 2005 г.)⁶.

Рост торговли и инвестиций внутри этих стран позволяет охарактеризовать первые годы экономической интеграции в рамках Восточноафриканского сообщества как весьма успешные. Примечателен сам факт наблюдаемого расширения торговых связей вопреки тому, что экономики Танзании, Кении и Уганды практически однотипны по своей структуре. Аграрный сектор этих

стран достаточно велик: в первые годы XXI века в сельском хозяйстве создавалось в среднем около четверти ВВП Танзании, Кении и Уганды⁷. Их обрабатывающая промышленность большого развития не получила, а добывающая представлена в основном минеральным сырьём: в Танзании – золотом, алмазами, серебром и медью, в Уганде – железной рудой, золотом и медью, в то время как Кения занимается по большей части добычей нерудного минерального сырья. Третичный сектор представлен в основном транспортными и туристическими услугами. Как видно, члены Восточноафриканского сообщества имели сравнительно невысокие возможности углубления интеграции за счёт регионального разделения труда.

Чрезвычайная схожесть экономик отчасти обуславливает упомянутый дисбаланс между экспортом и импортом внутри объединения для отдельных стран ВАС. При условии общей однотипности экономической структуры, среди стран Восточноафриканского сообщества наиболее развитой обрабатывающей промышленностью обладает Кения, и именно продукция этого сектора производства встречает наибольший спрос на рынках ВАС – экспортные культуры сельского хозяйства и товары добывающей промышленности традиционно поставляются на другие рынки. Таблица ниже демонстрирует, что в торговле с партнёрами по объединению в 2000-2004 гг. Кения по большей части обменивала товары с более высокой добавленной стоимостью на сырьё. Безусловно, в торговле Танзании и Уганды также присутствует схожая тенденция, но проявляется она эпизодически: так, продукция машиностроения экспортировалась Танзанией в Уганду только в начале указанного периода.

⁵ EAC Trade & Investment Report, 2006, p.16 [Электронный ресурс]. URL: <https://www.eac.int/documents/category/trade-investment-reports> (Дата обращения: 23.05.2023)

⁶ EAC Trade & Investment Report, 2006, pp.67-71 [Электронный ресурс]. URL: <https://www.eac.int/documents/category/trade-investment-reports> (Дата обращения: 23.05.2023)

⁷ WorldBank Data. Agriculture, forestry, and fishing, value added (% of GDP) - Tanzania, Kenya, Uganda. [Электронный ресурс]. URL: <https://data.worldbank.org/indicator/NV.AGR.TOTL.ZS?end=2021&locations=TZ-KE-UG&start=2000> (Дата обращения: 22.05.2023)

Основные экспортные категории для Танзании, Кении и Уганды, 2000-2004 гг.⁸

Год	Экспорт Кения-Танзания	Экспорт Танзания-Кения	Экспорт Кения-Уганда	Экспорт Уганда-Кения	Экспорт Танзания-Уганда	Экспорт Уганда-Танзания
2000	нефтепродукты (15,3%), лекарства и мыло (10,5%), железо и сталь (6,6%), пластик (6,1%)	чай (41,3%), хлопок (4,9%)	нефтепродукты (47,2%), пластик (5,12%), железо и сталь (4,84%), изделия из бумаги (4,67%)	чай (57,6%), электричество (26,5%), табак (1,37%)	продукция машиностроения (43,15%), стекло (4,73%), изделия из бумаги (5,49%)	электричество (22%), пластик (18,7%), табак (15%)
2001	лекарства и мыло (11,73%), пластик (7,17%), железо и сталь (6,34%), сахар (6,18%)	чай (38,5%), рыба (16,5%), рис (3,81%)	нефтепродукты (10,8%), пластик (10,8%), железо и сталь (10,8%), изделия из бумаги (8,18%)	чай (46%), кофе (13,7%), электричество (15,1%), табак (4,82%)	продукция машиностроения (28,65%), стекло (13,6%), железо и сталь (8,44%), изделия из бумаги (5,26%)	нефтепродукты (39,7%), табак (21,4%), электричество (11%)
2002	нефтепродукты (22%), продукция машиностроения (17,25%), пластик (5%)	чай (48,4%), рыба (5,6%), самолёты и вертолёты (3,88%)	нефтепродукты (47,8%), железо и сталь (8,8%), изделия из бумаги (4,1%)	чай (50%), электричество (21,9%), табак (7,62%), рыба (4,52%)	пшеница (17,8%), железо и сталь (10,8%), стекло (11,7%), рис (5,43%)	электричество (29,4%), кукуруза (12,7%), пластик (9%), продукция машиностроения (8,34%)
2003	нефтепродукты (22,8%), продукция машиностроения (10,86%), пластик (6,19%), железо и сталь (4,21%), изделия из железа и стали (3,19%)	рыба (53,4%), чай (17,3%), кукуруза (3,41%)	нефтепродукты (51,5%), лекарства и мыло (4,74%), пластик (4,04%)	чай (52,3%), электричество (9,59%), табак (8,49%), кукуруза (3,57%)	железо и сталь (42%), стекло (8,91%), пшеница (7,07%)	нефтепродукты (45,1%), электричество (20,6%), табак (6,97%)
2004	нефтепродукты (31,7%), лекарства и мыло (8,7%), пластик (5,41%), железо и сталь (5,04%)	рыба (41,4%), чай (19,6%), кукуруза (3,67%), хлопок (3,5%)	нефтепродукты (53,3%), пластик (4,54%), железо и сталь (4,09%), изделия из бумаги (3,82%)	чай (48%), электричество (11,7%), табак (5,26%)	пшеница (53,5%), железо и сталь (19,2%), продукция машиностроения (5%)	электричество (22,5%), кукуруза (21,2%)

Столь высокая доля экспорта Кении обеспечивалась не только этим фактором, но и сравнительно более мощным третичным сектором, в частности транспортными услугами: Кения обладает крупнейшим в Восточной Африке портом Момбаса.

Помимо выравнивания описанного дисбаланса перед странами Восточноафриканского сообщества в первые годы существования сообщества стояла задача наращивания экспорта и импорта внутри объединения, поскольку торговля внутри ВАС в 2005 году составляла всего 11% от всей торговли Кении, Уганды и Танзании.

Итак, несмотря на схожую экономическую структуру, государствам ВАС удалось обеспечить рост товарооборота и инвестиций в рамках обновлённого⁹ Восточноафриканского сообщества в первые годы его существования. В то же время требовалось снизить неравенство в аспекте участия в торговле внутри ВАС, одновременно увеличивая оборот товаров и услуг внутри объединения, особенно с учетом того, что приближался официально намеченный срок создания таможенного союза ВАС.

Таможенный союз ВАС в интеграционных процессах

Таможенный союз – первый этап интеграции в рамках Восточноафриканского сообщества. В соответствии с классической схемой, данная стадия предполагает введение общего таможенного тарифа по отношению к третьим странам.

Статья 75.7 Договора 1999 г. предполагает, что в течение четырёх лет должен быть заключён Протокол о создании Таможенного союза. Там же указано, что под эгидой ТС будет осуществляться ликвидация тарифных и нетарифных барьеров, таможенное сотрудничество, упрощение торговой документации и процедур, создание правил реэкспорта товаров, регулирование конкуренции и многое другое¹⁰.

Протокол о создании Таможенного союза был подписан в марте 2004 года и вступил в силу 1 января 2005 года. Статья 11 данного протокола отражает традиционное стремление государств к более равному распределению благ от интеграции – в соответствии с ней импортируемые Кенией из Уганды и Танзании товары не должны были

⁸ ОЕС. Trade between Kenya and Tanzania [Электронный ресурс]. URL: <https://oec.world/en/profile/bilateral-country/ken/partner/tza?dynamicBilateralTradeSelector=year2001&depthSelector=HS4Depth> (24.04.2024)

⁹ Прежняя версия Восточноафриканского сообщества прекратила существование в 1977 г. – через 10 лет после образования.

¹⁰ The Treaty for the Establishment of the East African Community, 1999, p. 52-53 [Электронный ресурс]. URL: <https://www.eacj.org/wp-content/uploads/2012/08/EACJ-Treaty.pdf> (Дата обращения: 24.02.2023)

облагаться пошлинами. В свою очередь товары, импортируемые Угандой и Танзанией из Кении, подразделялись на две группы: импорт группы «А» пошлинами не облагался, а в отношении товаров группы «В» предполагалось постепенное снижение сборов.¹¹ К 1 января 2010 года все таможенные тарифы внутри объединения были сняты, что было засвидетельствовано на XII Саммите ВАС¹².

Углубление интеграции, основой которого послужило образование ТС ВАС, благоприятно сказалось на росте внутри-региональной торговли. Уже в 2007 году совокупный объём экспорта и импорта внутри объединения увеличился на 23%, в 2008 г. – на рекордные 60,0%. Столь серьёзному повышению показателя в 2008 г. способствовали преимущественно два фактора: 1) кратное увеличение торговой активности Танзании внутри объединения (\$279,5 млн. в 2007 г. против \$425,3 млн. в 2008 г.) и 2) необходимость учитывать показатели Руанды и Бурунди, присоединившихся в 2007 г.

В 2009-2010 гг. рост взаимной торговли замедлился и не превышал 9% в год, затем снова возрос до 20,5% в 2011 году¹³.

К 2011 году импорт в рамках ВАС был более равномерно распределён между странами-членами, в том числе за счёт принятия новых государств в состав ВАС. Уганда оставалась главным импортёром, но её доля снизилась в половину: с 70% в 2003–2005 гг. до 36,1 % в 2011 году. Вторым импортёром сообщества стала Руанда (20,1% всего импорта внутри ВАС за 2011г.): оправдалась ставка на расширение состава Сообщества как способ приобрести новые рынки. Что касается экспорта, в данном аспекте продолжала доминировать Кения, однако её доля в общем экспорте внутри ВАС упала с 78% в 2005 г. до 60% в 2011 г.¹⁴ Указанные сдвиги обусловлены в том числе успехами Уганды и Танзании в деле увеличения доли продукции обрабатывающей промышленности в структуре экспорта внутри объединения, что иллюстрировано таблицей ниже.

Основные экспортные категории для Танзании, Кении и Уганды, 2010-2011 гг.¹⁵

Год	Экспорт Кения-Танзания	Экспорт Танзания-Кения	Экспорт Кения-Уганда	Экспорт Уганда-Кения	Экспорт Танзания-Уганда	Экспорт Уганда-Танзания
2010	продукция машиностроения (12,65%), жиры и масла (11,8%), лекарства и мыло (10,73%), железо и сталь (7,31%), пластик (6%)	нефтяной газ (19,5%), продукция машиностроения (11%), изделия из бумаги (7,65%), продукция текстильной промышленности (7,36%)	нефтепродукты (11,1%), цемент (11,1%), продукция машиностроения (10,82%), лекарства и мыло (7,15%)	чай (29,9%), табак (9,31%), кукуруза (8,95%), сушеные овощи (5,87%),	продукция текстильной промышленности (19,8%), продукция машиностроения (14,5%), пшеница (14,7%), рис (8,81%)	продукция машиностроения (22,3%), электричество (15,5%), жиры и масла (14,1%), железо и сталь (13%)
2011	продукция машиностроения (24,67%), лекарства и мыло (10,67%), нефтепродукты (7,9%),	продукция машиностроения (15,27%), продукция текстильной промышленности (14,1%), изделия из бумаги (12,3%), чай (7,64%)	нефтепродукты (11,6%), цемент (11,4%), железо и сталь (8,14%), лекарства и мыло (7,67%), пластик (6,21%)	чай (31,7%), сушеные бобовые (6,38%), кукуруза (6,34%), табак (3,91%)	продукция машиностроения (19,65%), рис (10,8%), пластик (8,82%)	продукция машиностроения (29,7%), электричество (13,4%), жиры и масла (13,5%)

¹¹ Protocol on the Establishment of the East African Customs Union, 2004, p.14 [Электронный ресурс]. URL: <https://www.eac.int/documents/category/eac-customs-union-protocol> (Дата обращения: 02.05.2023)

¹² COMMUNIQUE OF THE 12TH ORDINARY SUMMIT OF EAC HEADS OF STATE [Электронный ресурс]. URL: <http://repository.eac.int/bitstream/handle/11671/555/Communique12th%20Ordinary%20Summit.pdf?sequence=1&isAllowed=y> (Дата обращения: 18.04.2023)

¹³ EAC Trade & Investment Report, 2011, p. 14 [Электронный ресурс]. URL: <https://www.eac.int/documents/category/trade-investment-reports> (Дата обращения: 25.05.2023)

¹⁴ EAC Trade & Investment Report, 2011, pp. 14-16 [Электронный ресурс]. URL: <https://www.eac.int/documents/category/trade-investment-reports> (Дата обращения: 23.05.2023)

¹⁵ OEC. Trade between Kenya and Tanzania [Электронный ресурс]. URL: <https://oec.world/en/profile/bilateral-country/ken/partner/tza?dynamicBilateralTradeSelector=year2001&depthSelector=HS4Depth> (7.05.2024)

Инвестиционное сотрудничество продолжало углубляться, однако не столь высокими темпами: за 2012 г. вложения внутри ВАС выросли всего на 5,5%, количество зарегистрированных инвестиционных проектов снизилось с 66 до 53¹⁶.

Наряду с усилением экономического взаимодействия внутри объединения, расширялись связи Восточноафриканского сообщества с внешним миром: только за 2011 год объёмы торговли ВАС с другими странами и блоками возросли на 25% за счёт одновременного увеличения экспорта и импорта¹⁷. Перечисленные достижения можно всецело отнести на счёт Таможенного союза, поскольку Общий рынок Восточноафриканского сообщества на тот момент был образован лишь недавно, в 2010 году.

Функции Таможенного союза ВАС разнообразны. Помимо областей, непосредственно связанных с торговлей и таможней, в рамках Таможенного союза производится согласование политики в области сельского хозяйства, проведение совместных мероприятий для предотвращения распространения заболеваний, поддержка промышленного сектора стран ВАС, координация проектов в области развития транспорта и инфраструктуры и развитие устойчивого туризма при сохранении экологических систем.¹⁸ Другими словами, Таможенный союз является воплощением комплексного подхода к проблеме развития стран Восточноафриканского сообщества.

Создание Единой таможенной территории (англ. - Single Customs Territory), начавшееся в июле 2014 в соответствии с решением Саммита ВАС, является важнейшим и завершающим шагом на пути к полноценному таможенному союзу. Помимо всего прочего, эта инициатива позволяет определять размер пошлин и производить их оплату

государству назначения, в то время как товары только попали на территорию Восточноафриканского сообщества. На сегодняшний день уже можно говорить о значительных успехах данного проекта: кроме упомянутого кратного снижения времени и цены транспортировки товаров, удалось достичь улучшения обмена информацией, упрощения документооборота и бюрократических процедур и усовершенствования режимов транзита¹⁹.

Таможенный союз также создаёт основу для взаимодействия с иностранными государствами на предмет получения помощи и таможенных преференций. В 2015 году был продлён на 10 лет African Growth and Opportunity Act (AGOA), принятый в мае 2000 года. Данное соглашение обеспечивает беспоплатный доступ на рынок США для отдельных стран Африки южнее Сахары²⁰. С учётом внешнего тарифа Восточноафриканского сообщества были сбалансированы соглашения о партнёрстве по линии ВАС-ЕС, оформляющие взаимодействие в сфере торговли и рыболовства и сотрудничество в сфере развития²¹. Кооперация с Европейским союзом также регулируется бессрочным соглашением между ЕС и ВАС «Всё, кроме оружия» (Everything But Arms), заключённым в 2001 году: страны, попадающие в категорию наименее развитых стран, получают беспоплатный и неквотируемый доступ их товаров на рынки Европейского союза²². Все указанные инициативы осуществляются под эгидой Таможенного союза.

Также по линии ТС осуществляется взаимодействие с прочими интеграционными проектами на Африканском континенте. Неизменно актуальной для стран Восточноафриканского сообщества является проблема совмещения их участия в ВАС и других интеграционных объединениях²³. Кения,

¹⁶ EAC Trade & Investment Report, 2011, p. 72 [Электронный ресурс]. URL: <https://www.eac.int/documents/category/trade-investment-reports> (Дата обращения: 25.05.2023)

¹⁷ EAC Trade & Investment Report, 2011, pp. 14-16 [Электронный ресурс]. URL: <https://www.eac.int/documents/category/trade-investment-reports> (Дата обращения: 23.05.2023)

¹⁸ EAC Customs Union [Электронный ресурс]. URL: <https://www.eac.int/customs-union> (Дата обращения: 12.04.2023)

¹⁹ Single Customs Territory [Электронный ресурс]. URL: <https://www.eac.int/sct> (Дата обращения: 01.05.2023)

²⁰ African Growth and Opportunity Act [Электронный ресурс]. URL: <https://www.eac.int/agoa> (Дата обращения: 07.05.2023)

²¹ EAC-EU Economic Partnership Agreements [Электронный ресурс]. URL: <https://www.eac.int/epa> (Дата обращения: 07.05.2023)

²² Everything But Arms [Электронный ресурс]. URL: <https://www.eac.int/everything-but-arms> (Дата обращения: 07.05.2023)

²³ Overlapping Membership in COMESA, EAC, SACU and SADC [Электронный ресурс]. URL: <http://repository.eac.int/bitstream/handle/11671/24273/en-epa-overlapping-memberships-2005.pdf?sequence=1&isAllowed=y> (Дата обращения: 08.05.2023)

Уганда, Руанда, Бурунди и ДРК являются участниками Общего рынка Восточной и Южной Африки (COMESA)²⁴, в то время как Танзания входит в Сообщество развития Юга Африки (SADC). Содействовать интеграции в условиях параллельного членства (англ. - overlapping membership) большинства стран Восточноафриканского сообщества призван Трёхсторонний комитет КОМЕСА-ВАС-САДК²⁵, являющийся одним из проектов в рамках Таможенного союза ВАС.

Одновременное членство было не единственным препятствием, проявившимся на пути экономической интеграции. Между странами Восточноафриканского сообщества начали разворачиваться торговые войны. Так, например, Кения неоднократно заявляла, что её товары, импортируемые в Танзанию, намеренно задерживаются, вследствие чего кенийские компании терпят убытки [2. С. 319-330]. Между тем Кения сама является активным участником торговых войн: в 2015 году она запретила продажу угандийского сахара на своей территории, что никак не укладывалось в логику Таможенного союза и Общего рынка²⁶. К сожалению, этот феномен будет и далее сопровождать восточноафриканскую интеграцию.

Остро стоит проблема интеграции новых членов. Подключение к Таможенному союзу – первая стадия, которую надлежит пройти Южному Судану, Демократической Республике Конго и Сомали, присоединившимся в 2016, 2022 и 2023 гг., соответственно. К сожалению, пока этого не удалось сделать даже Южному Судану, и, хотя ноябрь 2019 года был выбран в качестве крайнего срока для присоединения страны к Таможенному союзу, процесс значительно растянулся во времени: «Национальная политика и стратегия интеграции в Восточноафриканское сообщество 2022-2026» (South Sudan's National

Policy And Strategy on EAC Implementation) выделяет Таможенный союз в качестве приоритетной цели²⁷. Возможности присоединения к Таможенному союзу для Южного Судана и ДРК снижаются за счёт продолжительной политической нестабильности (Южный Судан до 2020 г. пребывал в состоянии гражданской войны, а ДРК страдает из-за продолжающегося противостояния с группировкой M23 в Восточном Конго) и отсутствия достаточной национальной институциональной базы.

Общий рынок ВАС с изъятиями как рекорд африканской интеграции

Общий рынок является следующей за Таможенным союзом ступенью интеграции. В 2010 году был подписан Протокол об учреждении Общего рынка Восточноафриканского сообщества. Статья 1 данного документа определяет общий рынок в классическом смысле и предполагает объединение стран-членов в единый рынок, где будет обеспечена свобода движения капитала, труда, товаров и услуг.²⁸ Предполагалось, что к декабрю 2015 года Общий рынок будет полностью создан, однако в этот срок уложиться не удалось, но были предприняты последовательные шаги по внедрению единого рынка. Основные преимущества, получаемые от создания Общего рынка ВАС, сводятся к следующему:

1) Беспрепятственное движение товаров и услуг способствует повышению показателя внутрирегиональной торговли²⁹, что в свою очередь даёт стимул развитию промышленности.

2) Создаётся институциональная база для дальнейшей интеграции и перехода на стадию экономического и валютного союзов.

Функции Общего рынка ВАС разнообразны и, как в случае с Таможенным союзом, не ограничиваются сферой движения

²⁴ COMESA. Member states [Электронный ресурс]. URL: <https://www.comesa.int/members/> (Дата обращения: 08.05.2023)

²⁵ COMESA-EAC-SADC Tripartite [Электронный ресурс]. URL: <https://www.eac.int/tripartite> (Дата обращения: 07.05.2023)

²⁶ Monitor. 'Kenya has no right to block Ugandan sugar' [Электронный ресурс]. URL: <https://www.monitor.co.ug/Business/-Kenya-has-no-right-to-block-Ugandan-sugar/-/688322/2847306/-/138rvko/-/index.html> (Дата обращения: 23.05.2023).

²⁷ Draft South Sudan National Policy Strategy, 2022, p.28 [Электронный ресурс]. URL: <https://meaca.gov.ss/wp-content/uploads/2022/08/Draft-South-Sudan-National-Policy-Strategy-EAC-.pdf> (Дата обращения: 05.05.2023)

²⁸ Protocol on the Establishment of the East African Community Common Market, 2009. [Электронный ресурс]. URL: <http://repository.eac.int/handle/11671/2012> (Дата обращения: 26.04.2023).

²⁹ African Regional Integration Report, 2019, p. 23 [Электронный ресурс]. URL: https://au.int/sites/default/files/documents/38176-doc-african_integration_report-eng_final.pdf (Дата обращения 30.04.2023)

товаров и услуг. Он также призван обеспечивать сотрудничество и консультации по вопросам безопасности, развивать туризм, координировать мероприятия по предотвращению распространения заболеваний, осуществлять координацию инфраструктурных проектов, поощрять инвестиции, сокращать бедность и предлагать гражданам стран ВАС, включая уязвимые группы населения, возможности трудоустройства³⁰. Под его эгидой функционирует Восточноафриканская платёжная система, в 2015 году был введён восточноафриканский паспорт. Также были частично сняты ограничения для движения капитала и труда.

Несмотря на дальнейшее продвижение по пути экономической интеграции, к 2015 году наметилось снижение её темпов. Торговля внутри объединения сначала замедлила рост (2012 г. – увеличение на 22%, 2013 г. – на 6,1%), а впоследствии пошла на спад (2014 г. – -3%, 2015 г. – -10%)³¹. Это было вызвано комплек-

сом причин. Структура экономики, экспорта и импорта стран ВАС практически не изменилась со времени основания Сообщества: продукты сельского хозяйства и некоторые категории промышленных товаров (цемент, сталь, топливо, сахар) продолжали быть главными статьями вывоза. Засуха 2013-2015 гг. подорвала экспортный потенциал первичного сектора, а снижение экспорта во вторичном секторе стало следствием создания предприятий по производству цемента и стали во всех странах ВАС, что снизило возможности регионального разделения труда. В совокупности с расширением ВАС это привело к тому, что доля Кении в экспорте внутри объединения к 2016 году снизилась до 45,6%.³² Между тем её доминация продолжала быть очевидной – Кения продавала товары с более высокой добавленной стоимостью, нежели партнёры по объединению, её экспортная номенклатура была более разнообразной, о чём красноречиво говорит таблица ниже.

Основные экспортные категории в торговле внутри ВАС, 2017 гг.³³

		Покупатель					
		Кения	Танзания	Уганда	Руанда	Бурунди	Южный Судан
Поставщик	Кения		продукция машиностроения (18,71%), лекарства и мыло (18,38%), пластик (7,62%)	продукция машиностроения (8,5%), жиры и масла (8,35%), железо и сталь (8,11%), нефтепродукты (7,61%), пластик (6,19%),	лекарства и мыло (13%), продукция машиностроения (9%)	нефтепродукты (17,9%), железо и сталь (8,49%), изделия из железа и стали (5,36%)	печатная продукция (20%), пиво (10%), нефтепродукты (9,2%)
	Танзания	сушёные овощи (20,7%), изделия из бумаги (11,9%), живой скот (8,27%)		кофе (15,3%), рис (12,5%), изделия из бумаги (9,6%)	смазочные материалы (10,8%), цемент (8,72%), орехи (6,34%)	удобрения (20%), продукция текстильной промышленности (16,5%)	косметика (39,7%), смазочные материалы (38,7%), пшеничная мука (15,3%)
	Уганда	сушёные бобовые (12,4%), чай (10,7%), электричество (9,87%), молоко (9,4%), кукуруза (9%), табак (7,5%)	электричество (13,9%), кукуруза (12,6%), лекарства (8,9%)		цемент (11%), жиры и масла (9,6%), железо и сталь (7,83%)	железо и сталь (28,6%), кукуруза (10,9%)	продукция машиностроения (8,5%), сахар (7%), цемент (7%), пшеничная мука (5,5%)
	Руанда	отруби (46,7%), сырые шкуры и кожа (23,7%)	золото (49,1%), минеральное сырьё (37,4%)	отруби (41,7%), кофе (10%)		продукция машиностроения (25%), нефтепродукты (11,7%)	молоко (63,1%)

³⁰ EAC Common Market [Электронный ресурс]. URL: <https://www.eac.int/common-market> (Дата обращения: 12.04.2023)

³¹ EAC Trade & Investment Report, 2015, p. 22 [Электронный ресурс]. URL: <https://www.eac.int/documents/category/trade-investment-reports> (Дата обращения: 21.05.2023)

³² EAC Trade & Investment Report, 2016, pp. 47-48 [Электронный ресурс]. URL: <https://www.eac.int/documents/category/trade-investment-reports> (Дата обращения: 22.05.2023)

³³ OEC. Trade between Kenya and Tanzania [Электронный ресурс]. URL: <https://oec.world/en/profile/bilateral-country/ken/partner/tza?dynamicBilateralTradeSelector=year2001&depthSelector=HS4Depth> (7.05.2024)

		Покупатель					
		Кения	Танзания	Уганда	Руанда	Бурунди	Южный Судан
	Бурунди	кофе (33,7%), отруби (25,1%), чай (12,1%)	печатная продукция (14,6%), продукция машиностроения (13%), фрукты (11,3%),	кофе (72%)	продукция химической промышленности (31%), продукция машиностроения (23,5%)		Нет данных
	Южный Судан	матрасы (34,1%), средства от насекомых (24%)	б/у одежда (100%)	железный лом (75,1%)	наборы для путешествий (100%)	Нет данных	

Более позитивные результаты, чем в рамках торговли внутри ВАС, наблюдались в сфере инвестиционного сотрудничества: объём вложений продолжал расти, пусть и с небольшой скоростью (2015 г. – увеличение на 14,5%³⁴, 2016 – на 4,2%³⁵).

Подписание протокола о создании Общего рынка было большим шагом для государств Восточноафриканского сообщества, однако в годы развития этой ступени эффект восточноафриканской интеграции в мировом масштабе в целом был довольно ограничен и не смягчал проблему уязвимости экономик к изменениям мировой экономической конъюнктуры. Падение цен и спроса на продукцию, экспортируемую Восточноафриканским сообществом, привело к значительному сокращению торговых связей с внешним миром: в 2013 г. падение товарооборота составило -0,9%, в 2015 г. – -25,4%, в 2016 г. – -19,5%³⁶. Требовалось ещё много сделать, чтобы укрепить позиции ВАС в мировой торговле.

Валютный союз ВАС: проект далёкой перспективы

Следующим шагом интеграции в рамках Восточноафриканского сообщества является построение Валютного союза. 30 ноября 2013 года был подписан Протокол, предполагающий создание Валютного союза в течение 10 лет (до 2024 года) и постепенную конвергенцию в течение этого срока валют стран Восточноафриканского сообщества в единую валюту. Десятилетний срок вы-

полнения подготовительной работы вполне оправдан: учреждение единой валюты Сообщества требует согласования денежно-кредитной и налогово-бюджетной политики, финансовых платёжных и расчётных систем, стандартов учёта и статистики, создания Восточноафриканского Центрального банка³⁷.

Обеспечение близости макроэкономических показателей стран Сообщества планируется осуществлять за счёт следования критериям конвергенции, указанным в Протоколе 2013 года (Статья 6³⁸). Эти критерии довольно схожи с Маастрихтскими и выглядят следующим образом:

- 1) Показатель инфляции не должен превышать 8%
- 2) Дефицит бюджета, включая субсидии, не должен превышать 3%
- 3) Внешний долг не должен превышать 50% ВВП в твёрдых ценах
- 4) Требуется наличие резервов, покрывающих 4,5 месяца импорта

Критерии конвергенции для образования непосредственно Валютного союза несколько отличаются (Статья 5):

- 1) Показатель инфляции не выше 5%
- 2) Дефицит бюджета, без учёта субсидий, не выше 6%
- 3) Соотношение налоговых поступлений к ВВП – не менее 25%

Страны Восточноафриканского сообщества демонстрируют успехи в следовании критериям конвергенции обеих групп. Так, например, всем семи государствам удаётся

³⁴ EAC Trade & Investment Report, 2015, p. 66 [Электронный ресурс]. URL: <https://www.eac.int/documents/category/trade-investment-reports> (Дата обращения: 21.05.2023)

³⁵ EAC Trade & Investment Report, 2015, p. 105 [Электронный ресурс]. URL: <https://www.eac.int/documents/category/trade-investment-reports> (Дата обращения: 21.05.2023)

³⁶ EAC Trade & Investment Report, 2016, pp. 45-46 [Электронный ресурс]. URL: <https://www.eac.int/documents/category/trade-investment-reports> (Дата обращения: 22.05.2023)

³⁷ EAC Monetary Union [Электронный ресурс]. URL: <https://www.eac.int/monetary-union> (Дата обращения: 12.04.2023)

³⁸ Protocol on Establishment of the East African Community Monetary Union, 2013. [E-resource]. URL: <http://repository.eac.int/handle/11671/1710> (Дата обращения: 04.05.2023)

удерживать показатель инфляции в пределах 5%³⁹. Однако этого недостаточно для перехода к единой валюте из-за более существенных препятствий институционального характера (учреждения переходного периода сформированы не до конца) и медленного продвижения новых членов по этапам интеграции (Южный Судан, ДРК и Сомали испытывают сложности с присоединением к Таможенному союзу). В связи с этим, в октябре 2019 года Совет Министров ВАС выразил мнение, что срок создания Валютного союза необходимо перенести [3. С. 65], что и было сделано – в отчёте по товарообороту и инвестициям за 2022 г. (EAC Trade and Investment Report, 2022) указано, что крайний срок для Валютного союза был сдвинут на 2031 г.⁴⁰

Имеются значительные препятствия к созданию Валютного союза. Страны-члены не справляются с тем, чтобы выполнить все указанные критерии конвергенции одновременно: госдолг части из них до сих пор превышает 50% ВВП, не удается сформировать требуемый объём резервов. Имеются институциональные сложности: до сих пор не сформирован Восточноафриканский валютный институт, который должен предварять создание Восточноафриканского банка, эмитента единой валюты.

Невысокие темпы перехода на новую ступень интеграции не означают падения интереса стран Восточноафриканского сообщества к углублению экономического взаимодействия. В 2017-2019 гг. показатель внутрирегиональной торговли продолжил расти, хотя темп его увеличения год от года снижался: в 2017 г. он составил 13,5%, в 2018 г. – 10,1%, в 2019 г. – 5,4%⁴¹. Это стало результатом устранения нетарифных ограничений, преобразований в сфере бизнеса и интеграции систем пограничного контроля. При этом импорт в рамках Восточноафриканского сообщества показал гораздо более активную динамику роста в эти годы, нежели экспорт, что привело к выравниванию объёмов

экспорта и импорта, составивших соответственно \$3,16 млрд и \$3,17 млрд.⁴² Необходимо отметить, что вступление Южного Судана неоднозначно повлияло на указанные показатели. С одной стороны, оправдался расчёт на Южный Судан как на потенциальный крупный рынок: во многом за счёт этого государства был обеспечен рост импорта внутри ВАС на 42,1% в 2017 году. С другой стороны, масштаб участия Южного Судана в торговле в рамках ВАС за этот период постоянно сокращался, что свидетельствует об ограниченных возможностях его участия в экономической жизни объединения и подтверждает предположения исследователей, сделанные ещё до вступления страны в объединение [4. С. 18-19; 5. С. 15-19]. В 2018 г. импорт Южного Судана из стран ВАС упал на 18,5%, в 2019 г. – на 40,1%, в то время как экспорт в 2018 году снизился на 88,8%. В 2019-2020 г. показатель торговли Южного Судана со странами ВАС вырос в 9 раз (с \$10,6 млн до \$90,9 млн), а затем дважды снизился вполтину (в 2021 и 2022 гг.) до показателя в \$20,58 млн⁴³.

В 2022 г. Восточноафриканское сообщество приросло Демократической республикой Конго. ДРК проявила себя как партнёр, готовый активно наращивать товарооборот с другими членами ВАС: только за период с 2021 по 2022 г. экспорт ДРК в государства ВАС вырос на 35,6%, а импорт на 21,8%. Между тем стоит учитывать, что столь значительный рост экспорта в страны ВАС был возможен благодаря изначально небольшой его величине: в 2022 г. он составил \$92 млн. В то же время импорт из стран ВАС вырос до \$1,66 млрд, в связи с чем оправдались надежды на ДРК как на перспективный рынок. Основными экспортными статьями Конго на текущем этапе является минеральное сырьё и древесина. Главным торговым партнёром в ВАС выступает Руанда, несмотря на её поддержку группировки М23 на востоке ДРК⁴⁴. В целом, ВАС продолжает успешно развивать торговое сотрудничество: В 2022

³⁹ EAC Data Portal [Электронный ресурс]. URL: <https://eac.opendataforafrica.org/apps/atlas/Kenya?compareTo=SS,UG,TZ,RW,BI> (Дата обращения: 03.05.2023)

⁴⁰ EAC Trade & Investment Report, 2022, p. 38 [Электронный ресурс]. URL: <https://www.eac.int/documents/category/trade-investment-reports> (Дата обращения: 05.02.2024)

⁴¹ EAC Trade & Investment Report, 2019, pp. 41-43 [Электронный ресурс]. URL: <https://www.eac.int/documents/category/trade-investment-reports> (Дата обращения: 24.05.2023)

⁴² Рост экспорта/импорта: 2017 г. – 3,7%/42,1%, 2018 г. – 5,6%/13,9%, 2019 г. – 0,6%/12%

⁴³ EAC Trade & Investment Report, 2022, p. 38 [Электронный ресурс]. URL: <https://www.eac.int/documents/category/trade-investment-reports> (Дата обращения: 05.02.2024)

⁴⁴ EAC Trade & Investment Report, 2022, p. XV [Электронный ресурс]. URL: <https://www.eac.int/documents/category/trade-investment-reports> (Дата обращения: 05.02.2024)

г. объём торговли внутри ВАС приблизился к отметке в \$11 млрд, увеличившись на 11,2% по сравнению с предыдущим годом⁴⁵. Доля торговли внутри ВАС для стран-членов составила 15% в 2022 г., и 16% и 19% в январе и феврале 2023 г.⁴⁶

Итак, несмотря на готовность стран-членов активно взаимодействовать в рамках ВАС, существует ряд факторов, препятствующих появлению Валютного союза ВАС: сложность в достижении и поддержании на должном уровне показателей конвергенции, медленное продвижение новых членов по предыдущим этапам интеграции, во многом неспешная подготовка институциональной базы и незавершённость Общего рынка.

Результаты аналитического исследования Таможенного союза, Общего рынка и Валютного союза как составляющих интеграционного процесса ВАС

Анализ экономических показателей Восточноафриканского сообщества позволяет выявить благотворное влияние интеграционных процессов по линии объединения на торговлю и экономическое развитие региона. Продвижение по стадиям интеграции сопровождается значительным увеличением товарооборота, наращиванием инвестиционного сотрудничества и установлением более равномерного распределения благ от участия в интеграционных инициативах за счёт усложнения структуры экспорта отдельных государств.

Таможенный союз хорошо зарекомендовал себя как площадка для взаимодействия стран-членов между собой и с внешними партнёрами. Данный институт справился с задачей по устранению неравенства в аспекте приобретаемых от интеграции благ за счёт ассиметричного подхода к отмене пошлин в первые годы существования объединения, позволил выровнять показатели экспорта и импорта внутри ВАС для его членов. Между тем уже на этом этапе заметен переход к модели разноскоростной интеграции – новые члены имеют сложности с подключением к этому этапу, выступая скорее как перспективные рынки, нежели как партнёры, способные участвовать в развитии восточноафриканской интеграции наравне с основателями.

Образование Общего рынка и сопутствующее более свободное движение товаров и капитала внутри Восточноафриканского сообщества положительным образом отразилось на росте взаимной торговли и инвестиций, несмотря на достаточно однородную структуру экономик стран-членов ВАС. Между тем уже однако и здесь начал обозначаться предел интеграционного потенциала ВАС – Общий рынок продолжает существовать с изъятиями.

Создание Валютного союза требует значительной подготовительной работы: создания переходных институтов, достижения показателей конвергенции. На сегодняшний момент эта работа не завершена. Срок создания Валютного союза был продлён до 2031 г., и нет гарантий, что его снова не перенесут.

Сообщество продолжает сталкиваться с некоторыми вызовами. Создание Валютного союза и корректное функционирование Таможенного союза и Общего рынка во многом осложняется торговыми войнами между участниками объединения и необходимостью интегрировать более слабых в экономическом и институциональном плане вновь прибывших членов – Южный Судан, ДРК и Сомали – рынки с большим потенциалом, которым ещё предстоит оправиться от последствий конфликтов на своей территории. В результате ВАС по мере расширения и продвижения по этапам интеграции негласно разделяется на «ядро» (страны-основатели, иногда вместе с Руандой и Бурунди) и «периферию» (Южный Судан, ДРК, Сомали), пока не способную в полной мере участвовать в интеграционных инициативах. Таким образом, изначально заложенная в сообществе асимметрия проявляется всё сильнее с каждым последующим расширением, что объективно отражается на перспективных возможностях ВАС.

Заключение

Таким образом, демонстрируя значительные успехи в первое десятилетие существования Восточноафриканского сообщества, экономическая интеграция впоследствии вынуждена была замедлить свой ход. Это было вызвано переходом на более высокие и, следовательно, более сложные

⁴⁵ Ibid.

⁴⁶ Non-tariff Barriers and national protection impeding intra-EAC trade [Электронный ресурс]. URL: <https://www.eac.int/press-releases/2855-non-tariff-barriers-and-national-protection-impeding-intra-eac-trade> (Дата обращения: 20.05.2024)

для реализации уровня (Общий рынок и Валютный союз), а также необходимостью интеграции новых членов, часть из которых не имела достаточной институциональной базы и находилась в состоянии конфликта. Эволюционируя, ВАС негласно применяет разнотемпный подход к интеграции, который углубляет характерную для объединения асимметричность. Несмотря на снижение доли в экспорте внутри ВАС, Кения продолжает играть особую роль, поставляя товары с более высокой добавленной стоимостью, используя рынки новых членов объединения и активно сотрудничая со странами-основателями в аспекте укрепления институциональной структуры ВАС.

Товарооборот внутри объединения продолжает расти, в том числе в пропорции к совокупной внешней торговле ВАС. И всё же государства Восточноафриканского сообщества остаются по-прежнему в большей степени ориентированы на внешних торговых партнёров, о чём свидетельствует невысокая доля торговли внутри ВАС в общем объёме внешней торговли стран-членов (15%).

В целом, опыт экономического взаимодействия ряда стран Восточной Африки является ещё одним подтверждением вариативности реальных моделей региональных интеграционных объединений, формирующих архитектуру международных процессов начала XXI века.

Литература:

1. The Treaty for the Establishment of the East African Community. 1999. 119 p. URL: <https://www.eacj.org>.
2. Костюнина Г.М. Интеграционные процессы в Африке: история и современный этап // Российский внешнеэкономический вестник. 2016. № 4. С. 33-50.
3. Поликанова Д.В. Интеграционные процессы в Восточной Африке: история и современность Восточноафриканского сообщества // Вестник МГИМО Университета. 2010. № 2 (11). С. 319-330.
4. Amuhaya C., Degterev D. A Century of East African Integration. Switzerland: Palgrave Macmillan Cham. 2022.
5. Beny L., Snyder M. Analysis of the Republic of South Sudan's Accession to the East African Community: Benefits, Detriments and Recommendations // University of Michigan Public Law Research Paper. No. 337. 2013.
6. Zambakari C. South Sudan and the East African Community: Common Market, Citizenship, and Political Federation // International Journal of African Renaissance Studies - Multi-, Inter- and Transdisciplinarity. 2015.

THE EVOLUTION OF THE EAC ECONOMIC INSTITUTIONS

Introduction. The article analyzes the functioning of the main East African Community (EAC) economic institutions – the Customs Union, the Common Market and the Monetary Union. Along with that, the authors scrutinize the EAC economic successes. Taking into account extensive factual material present, the authors conclude that the EAC institutional decisions have a double effect: on the one hand, these tools foster trade and investment interaction within the association, and on the other hand, they deepen the intrinsic asymmetry in the association functioning and encourage multilevel integration.

Materials and methods. The authors used comparative analysis of profile economic data, which allowed to identify the role of individual countries in economic processes within the EAC, as well as the basic methods of scientific knowledge: analysis, synthesis, generalizations and comparative analysis.

Literature on the topic of the study, official documents of the East African Community and statistics published by the EAC bodies and "The Observatory of Economic Complexity" were also used in the study.

Results of the study. The further development of economic integration within the East African Community is accompanied by a steady, though not equally rapid, growth in trade and investment cooperation. To date, the EAC is facing an obvious slowdown in integration processes due to the difficulties on its path to the Monetary Union and scarce opportunities for the new members to actively join the EAC institutional structure. As a result, the EAC is unofficially divided into two groups of countries with different degrees of readiness to deepen integration.

Discussion and Conclusion. The study found that East African integration has shown strong positive results despite the incomplete inclusion of new

members, overlapping membership, trade wars and other challenges. As the association evolves, a multi-speed and multi-tiered integration scheme becomes increasingly relevant for the EAC - it is unlikely that the new members will be able to join the Customs Union anytime soon, let alone the more institutionally complex stages.

Natalia V. Ivkina,
Candidate of Science (History),
Associate Professor, the Department
of International Relations Theory

and History, RUDN University,
Moscow, Russia

Lora E. Chkoniya,
researcher, the Institute for International
Studies, MGIMO University,
Moscow, Russia

Yaroslav A. Kruglov,
bachelor's degree graduate,
Faculty of International Relations,
MGIMO University, Moscow, Russia

Ключевые слова:

Восточноафриканское сообщество,
восточноафриканская интеграция,
институты ВАС, Таможенный союз ВАС,
Общий рынок ВАС, Валютный союз
ВАС, Танзания, Кения, Уганда, Руанда,
Бурунди, Южный Судан, ДРК, Сомали,
разноуровневая интеграция.

Keywords:

the East African Community, East African
integration, the EAC institutions, the EAC
Customs Union, the EAC Common Market,
the EAC Monetary Union, Tanzania, Kenya,
Uganda, Rwanda, Burundi, South Sudan,
DRC, Somalia, multi-tiered integration.

References:

1. The Treaty for the Establishment of the East African Community. 1999. URL: <https://www.eacj.org>.
2. Kostyunina G.M., 2016. Integratsionnye protsessy v Afrike: istoriya i sovremennyy etap [Integration processes in Africa: history and modern stage]. *Rossiiskii vneshneekonomicheskii vestnik [Russian Foreign Economic Bulletin]*. № 4. P. 33-50.
3. Polikanova D.V., 2010. Integratsionnye protsessy v Vostochnoi Afrike: istoriya i sovremennost' Vostochnoafrikanskogo soobshchestva [Integration Processes in East Africa: History and Modernity of the East African Community]. *Vestnik MGIMO Universiteta [MGIMO Review of International Relations]*. № 2 (11). P. 319-330.
4. Amuhaya C., Degterev D., 2022. A Century of East African Integration. Switzerland: Palgrave Macmillan Cham.
5. Beny L., Snyder M., 2013. Analysis of the Republic of South Sudan's Accession to the East African Community: Benefits, Detriments and Recommendations. *University of Michigan Public Law Research Paper*. No. 337.
6. Zambakari C., 2015. South Sudan and the East African Community: Common Market, Citizenship, and Political Federation. *International Journal of African Renaissance Studies - Multi-, Inter- and Transdisciplinarity*.

Приложение 1.

Таблица "Внутрирегиональная торговля ВАС, 2004–2020 гг."

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Total Imports, US\$ million (Percentage Changes)	591.3	786.2 (+32.9%)	727.0 (-7.5%)	824.6 (+13.4%)	1,562.9 (+89.5%)	1,478.0 (-5.5%)	1,551.0 (+4.9%)
Total Exports, US\$ million (Percentage Changes)	935.0	1,061.1 (+13.5%)	890.1 (-16.1%)	1,148.6 (+29.0%)	1,594.8 (+38.8%)	1,996.7 (+25%)	2,171.9 (+10.4%)
Total EAC Volume of Trade, US\$ million (Percentage Changes)	1526.4	1847.2 (+21.0%)	1617.1 (-12.5%)	1973.2 (+22.0%)	3,157.7 (+60.0%)	3,437.3 (+8.9%)	3,722.9 (+8.3%)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Total Imports, US\$ million (Percentage Changes)	1,551.0 (+4.9%)	1,919.3 (+23.7%)	2,302.4 (+20.6%)	2,107.0 (-8.5%)	2,402.5 (+14.0%)	1,941.8 (-19.2%)	1,750.2 (-9.9%)
Total Exports, US\$ million (Percentage Changes)	2,171.9 (+10.4%)	2,566.5 (+18.2%)	3,155.0 (+23.0%)	3,698.6 (+17.2%)	3,230.4 (-12.7%)	3,186.3 (-1.2%)	2,631.4 (-17.4%)
Total EAC Volume of Trade, US\$ million (Percentage Changes)	3,722.9 (+8.3%)	4,485.9 (+20.5%)	5,457.3 (+22.0%)	5,805.6 (+6.4%)	5,632.9 (-3.0%)	5,128.1 (-9.0%)	4,382.0 (-14.6%)

	2016	2017	2018	2019	2020
Total Imports, US\$ million (Percentage Changes)	1,750.2 (-9.9%)	2,490.6 (+42.3%)	2,835.9 (+13.9%)	3,175.8 (+14.4%)	3,058.0 (-3.7%)
Total Exports, US\$ million (Percentage Changes)	2,631.4 (-17.4%)	2,977.4 (+13.1%)	3,145.2 (+5.6%)	3,162.8 (+0.5%)	2,929.6 (-7.37%)
Total EAC Volume of Trade, US\$ million (Percentage Changes)	4,382.0 (-14.6%)	5,467.9 (+24.8%)	5,981.1 (+9.4%)	6,338.6 (+5.9%)	5,987.6 (-5.5%)